



戦略アドバイザー

新規事業の検討や、既存事業の強化・拡大を推進されるお客様を、経営改革の経験が豊富な経営者からの視点で、様々な角度からサポートいたします。

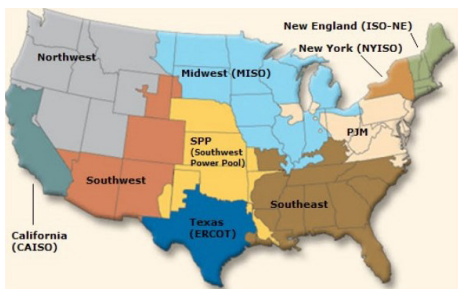


成長戦略

市場調査から競合分析、業務実行計画に至るまで、成長戦略の策定と実行を支援します。

イノベーション

イノベーションプログラムの新規立ち上げ、既存プログラムの見直しや改善策の提案から、トレーニングやコーチング、イノベティブなスタートアップ企業の選出、デューデリジェンスまで、お客様のイノベーション推進活動を幅広くサポートします。



米国における事業機会

発電、再エネ、蓄電池、DERなどの事業性評価をサポートします。

米国市場での長年の経験を生かし、複雑な市場を理解するお手伝いや戦略面のフィードバックも提供します。



詳細は担当者、洞口（ホラグチ）までお問い合わせください。 yhoraguchi@skippingstone.com

東京

ボストン

アトランタ

ロサンゼルス

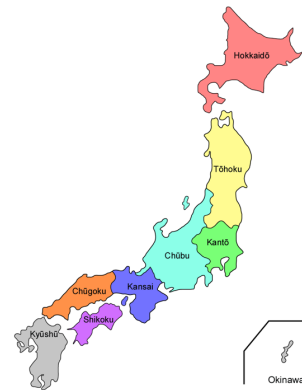
ヒューストン

ロンドン

シンガポール

新規事業開拓

電力・ガス業界において新規事業の展開を検討されているお客様向けに、事業性評価や成長計画の策定をサポートします。



顧客獲得

低圧・高圧需要家の顧客獲得モデルやさまざまなビジネス手法を有する当社ならではの料金プランやセット販売のご提案も可能です。

カスタマーエクスペリエンス向上

新規顧客の獲得、顧客流出の阻止のいずれにおいても、カスタマーエクスペリエンスは非常に重要です。

客観的かつプロフェッショナルな視点でお客様の現状分析を行い、改善点をご提案します。



詳細は、担当者（洞口）までお問い合わせください。

お問い合わせ先

yhoraguchi@skippingstone.com

電話：03-6435-6600

